

Passt das Ringana Business zu mir?

Reflektiere ehrlich und beantworte NUR für DICH, dieses Quiz hat kein Richtig oder Falsch, sondern hilft dir einzuschätzen, ob sich ein Gespräch lohnt. Einfach die Fragen beantworten, Buchstaben-Nennung addieren und Ergebnis abrufen.

Wie wichtig ist dir **Selbstbestimmung im Beruf**?

- A) Sehr wichtig — ich möchte gern mein eigener Boss sein.
- B) Teilweise — Freiheit ist nett, aber keine Priorität.
- C) Nicht wirklich — ich arbeite lieber strukturiert und fest.

Wie stehst du zu **flexiblen Arbeitszeiten**?

- A) Top — ich möchte entscheiden, wann und wie ich arbeite.
- B) Kommt drauf an — Struktur tut mir gut.
- C) Lieber feste Zeiten und klare Rahmen.

Wie sehr sprechen dich **Nachhaltigkeit, Ethik und natürliche Produkte** an?

- A) Sehr — das ist ein Kernwert für mich.
- B) Nett — aber kein Muss.
- C) Nicht wichtig.

Wie wohl fühlst du dich dabei, anderen Menschen Produkte oder Ideen vorzustellen, von denen du überzeugt bist?

- A) Ich tue das gern und natürlich.
- B) Gelegentlich — hängt vom Kontext ab.
- C) Unwohl — ich will keine anderen Menschen „überreden“.

Wenn du an „Network Marketing“ denkst, was ist dein erstes Gefühl?

- A) Neugierig — ich möchte mehr verstehen.
- B) Skeptisch — ich habe gemischte Gefühle.
- C) Abgeneigt — ich lehne das grundsätzlich ab.

Würdest du etwas probieren, wenn du glaubst, dass es wirklich etwas bringt (auch wenn du erstmal skeptisch bist)?

- A) Ja, ich würde es offen ausprobieren.
- B) Vielleicht — kommt auf die Umstände an.
- C) Eher Nein.

Wie wichtig ist dir ein unterstützendes Team bei einem beruflichen Einstieg?

- A) Sehr wichtig — ich will nicht allein sein.
- B) Nett — aber ich komme auch allein klar.
- C) Nicht wichtig.

Wie sehr spricht dich die Idee an, mit Produkten oder Themen zu arbeiten, die du ohnehin magst oder nutzt?

- A) Sehr — authentisch ist mir wichtig.
- B) Neutral — kann so oder so sein.
- C) Nicht relevant für mich.

Bist du bereit, Zeit in Orientierungsgespräche zu investieren, bevor du dich entscheidest?

- A) Ja — ich mag Klarheit vor Commitment.
- B) Vielleicht — hängt vom Aufwand ab.
- C) Nein — ich entscheide lieber spontan.

Wie wichtig ist dir ein wertebasiertes, nachhaltiges Businessmodell unabhängig vom Einkommen?

- A) Sehr — Werte gehen vor Einkommen.
- B) Mittel — Einkommen ist wichtig, Werte auch.
- C) Einkommen ist entscheidend.

Summe A

Summe B

Summe C

.....